

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen

VERTRIEBSMITARBEITER (D/M/W)

BIOCARE ist ein international agierendes, mittelständisch geführtes Familienunternehmen. Wir produzieren und vertreiben biologische Pflanzenschutzmittel. Diese werden zur gezielten biologischen Bekämpfung von Schädlingen im Mais- bzw. Kartoffelanbau eingesetzt. Darüber hinaus sind wir in diversen Forschungsprojekten aktiv, welche innovative Zukunftslösungen für eine nachhaltige und rückstandsfreie Nahrungsmittelproduktion in den Fokus stellen.

IHRE AUFGABEN

- Betreuung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie aktive Neukundengewinnung
- Durchführung von Verkaufs- und Beratungsgesprächen bei Kunden vor Ort sowie telefonisch und per E-Mail
- Teilnahme an Außendienstterminen, wie Kundenbesuchen, Feldtagen und Messen
- Angebots- und Auftragsabwicklung
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingstrategien
- Erstellung und Pflege von Verkaufsunterlagen und Präsentationen
- Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Messen und Veranstaltungen

IHR PROFIL

- Vorzugsweise abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Landwirtschaft
- Berufserfahrungen, idealerweise mit praktischer Erfahrung in der Landwirtschaft
- Engagierte und selbstständige Arbeitsweise, Verhandlungsgeschick
- Fähigkeit, Menschen für unsere Arbeit und Produkte zu begeistern

Wir bieten Ihnen eine unbefristete Vollzeitstelle in einem interessanten Aufgabengebiet, eine abwechslungsreiche und selbständige Tätigkeit bei gutem Betriebsklima und eine leistungsgerechte Vergütung. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und einem möglichen Eintrittstermin.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung vorzugsweise per E-Mail an: jobs@biocare.de (aus datenschutzrechtlichen Gründen bitte nicht das Kontaktformular unter „Kontakt“ nutzen) oder auf dem Postweg an: BIOCARE Ges. für biologische Schutzmittel mbH
Wellenser Str. 57, 37586 Dassel/Markoldendorf



www.biocare.de